

Polska Grupa Biogazowa to lider polskiego rynku w zakresie budowy i eksploatacji elektrociepłowni na biogaz. Aktualnie eksploatujemy ich 12. Wytwarzamy, dystrybuujemy i sprzedajemy zieloną energię elektryczną i ciepło. Przyszłość firmy wiąże się z dynamicznym rozwojem sektora biogazu w Polsce i na świecie, dlatego w perspektywie najbliższych 2 lat planujemy budowę kolejnych kilkunastu nowych elektrociepłowni oraz rozwój rozproszonej energetyki zarówno w kraju, jak i za granicą. W skład Polskiej Grupy Biogazowej wchodzi kilkanaście spółek m.in. PGB Inwestycje, PGB Innowacje, PGB Dystrybucja oraz PGB Serwis. Więcej informacji na temat profilu działalności Grupy PGB znajduje się na stronie www.polskagrupabiogazowa.pl

Jeśli jesteś osobą komunikatywną, łatwo nawiązujesz i budujesz relacje biznesowe, z łatwością wykorzystujesz techniki negocjacyjne, potrafisz przygotować atrakcyjną ofertę dla Klienta, chcesz zdobywać praktyczną wiedzę oraz doświadczenie w obszarze zielonej energii, to nasza oferta pracy jest właśnie dla CIEBIE!

Obecnie poszukujemy osoby na stanowisko:

KIEROWNIK REGIONU

Miejsce pracy: woj. podkarpackie, lubuskie, północne mazowieckie

Jakie zadania czekają na Ciebie?

- Pozyskiwanie substratów do produkcji biogazu dla wszystkich elektrociepłowni z podległego regionu
- Pozyskiwanie kontrahentów zainteresowanych wykorzystaniem ciepła w poszczególnych elektrociepłowniach w podległym regionie
- Monitorowanie i analiza rynku w celu pozyskania nowych producentów i dostawców substratów dla elektrociepłowni, podmiotów zainteresowanych wykorzystaniem ciepła oraz zainteresowanych udostępnianiem gruntów dla potrzeb zagospodarowania pofermentu
- Tworzenie i aktualizacja bazy danych obecnych i potencjalnych kontrahentów oraz dostawców substratów dla poszczególnych elektrociepłowni w podległym regionie
- Negocjowanie warunków handlowych, przygotowywanie umów i koordynacja realizacji kontraktów z obszaru substratów, pofermentu i ciepła
- Realizowanie procesu logistyki i magazynowania substratów i pofermentu
- Przygotowywanie niezbędnej dokumentacji
- Przygotowywanie na potrzeby działu cyklicznych analiz i zestawień

Jakie są nasze oczekiwania?

- Wykształcenie wyższe (preferowane kierunki: logistyka, rolnictwo, ochrona środowiska, biotechnologia)
- Minimum 2 - letnie doświadczenie na podobnym stanowisku szczególnie w zakresie handlu i logistyki
- Preferowane doświadczenie i wiedza z zakresu rolnictwa i obrotu produktami na rynku rolno spożywczym
- Praktyczna znajomość procesu zakupu, logistyki i sprzedaży
- Znajomość technik negocjacji
- Umiejętność budowania długofalowych relacji z klientami, dostawcami
- Analityczne myślenie
- Umiejętność rozwiązywania problemów
- Samodzielność, odpowiedzialność i zaangażowanie

- Biegła obsługa komputera w tym pakietu MS Office (Word, Excel)
- Znajomość języka angielskiego na poziomie B2
- Czynne prawo jazdy kat. B i gotowość do częstych podróży służbowych

Jakie korzyści oferujemy?

- Możliwość zdobycia doświadczenia w branży odnawialnych źródeł energii
- Ciekawą, pełną wyzwań pracę
- Wspierającą kulturę pracy
- Zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę
- Dofinansowanie w 80% do pakietu prywatnej opieki medycznej
- Możliwość wykupienia karty Multisport
- Cotygodniowa dostawa świeżych owoców do biura

[APLIKUJ](#)

Jednocześnie informujemy, że skontaktujemy się jedynie z wybranymi Kandydatami.

Prosimy o zamieszczenie klauzuli następującej treści: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji prowadzonego przez MCX sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (ogólne rozporządzenie o ochronie danych)."

Tylko zielona energia!