

Polska Grupa Biogazowa to lider polskiego rynku w zakresie budowy i eksploatacji biogazowni rolniczych. Wytwarzamy, dystrybuujemy i sprzedajemy zieloną energię elektryczną i ciepło. Przyszłość firmy wiąże się z dynamicznym rozwojem sektora biogazu w Polsce i na świecie, dlatego w perspektywie najbliższych 2 lat planujemy budowę kolejnych 19 nowych biogazowni oraz rozwój rozproszonej energetyki zarówno w kraju, jak i za granicą. W skład Polskiej Grupy Biogazowej wchodzi kilkanaście spółek m.in. PGB Inwestycje, PGB Innowacje, PGB Dystrybucja oraz PGB Serwis. Więcej informacji na temat profilu działalności Grupy PGB znajduje się na stronie www.polskagrupabiogazowa.pl

Jeśli jesteś dobrym negocjatorem i analitykiem, osobą energiczną, samodzielną i odpowiedzialną angażującą się w realizowane zadania, która łatwo nawiązuje pierwszy kontakt, wie jak pozyskać nowych klientów, budować dobre relacje biznesowe oraz negocjować warunki współpracy, to nasza oferta pracy jest właśnie dla CIEBIE!

Obecnie poszukujemy kandydatów na stanowisko:

SPECJALISTA DS. SPRZEDAŻY CIEPŁA

Miejsce pracy: cała Polska

Jakie zadania czekają na Ciebie?

- Pozyskiwanie klientów, między innymi producentów drewna, którzy są zainteresowani współpracą dotyczącą suszenia drewna w suszarniach znajdujących się na terenie biogazowni zlokalizowanych na terenie Polski
- Tworzenie, prowadzenie i aktualizacja bazy obecnych i potencjalnych producentów drewna na terenie Polski i za granicy.
- Bieżący monitoring i analiza rynku pod kątem potencjału wykorzystania ciepła dla celów komercyjnych.
- Monitoring rynku producentów suszarni i innych rozwiązań umożliwiających efektywne wykorzystanie ciepła.
- Prowadzenie negocjacji warunków handlowych i doprowadzenie do podpisania umów z nowymi klientami oraz dbanie o wysoki standard realizacji warunków zawartych umów.
- Planowanie, monitoring i rozliczanie dostaw produktów do suszenia.
- Pozyskiwanie innego rodzaju odbiorców ciepła produkowanego na Biogazowniach np. zakłady przemysłowe, osiedla, szkoły, przedszkola itp.
- Realizacja procesu planowania i rozliczania odbioru ciepła.
- Analizy techniczno-ekonomiczne w zakresie wykorzystania ciepła.

Jakie są nasze oczekiwania?

- Wykształcenie wyższe
- Doświadczenie na stanowisku w branży obróbki drewna (preferowane firmy produkujące meble, producenci suszarni, tartaki) mile widziane
- Znajomość rynku drzewnego – warunek konieczny
- Znajomość technik negocjacji
- Biegła obsługa komputera w tym pakietu MS Office (Word, Excel)
- Wysoki poziom komunikatywności
- Analityczne myślenie
- Umiejętność rozwiązywania problemów
- Samodzielność, sumienność, odpowiedzialność

- Czynne prawo jazdy kat. B i gotowość do podróży służbowych (zapewniamy auto służbowe)

Jakie korzyści oferujemy?

- Ciekawą, pełną wyzwań pracę w ambitnym zespole
- Wspierającą kulturę pracy
- System premii uzależniony od wyników sprzedaży
- Zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę
- Możliwość wykupienia karty Multisport
- Dofinansowanie w 80% do pakietu prywatnej opieki medycznej
- Owocowe poniedziałki

APLIKUJ

Jednocześnie informujemy, że skontaktujemy się jedynie z wybranymi Kandydatami.

Prosimy o zamieszczenie klauzuli następującej treści: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji prowadzonego przez MCX sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (ogólne rozporządzenie o ochronie danych)."

—
Tylko zielona energia!
—