

Polska Grupa Biogazowa to lider polskiego rynku w zakresie budowy i eksploatacji elektrociepłowni na biogaz rolniczy z 17-letnim doświadczeniem. Aktualnie eksploatujemy 18 biogazowni i 4 farmy fotowoltaiczne na terenie Polski. Wytwarzamy, dystrybuujemy i sprzedajemy zieloną energię elektryczną i ciepło. Przyszłość naszej firmy wiąże się z dynamicznym rozwojem sektora biogazu i biometanu w Polsce i na świecie. Polska Grupa Biogazowa od marca 2023 roku stała się częścią koncernu TotalEnergies. Wartością naszej firmy jest 140 osobowy zespół profesjonalistów i pasjonatów biznesu biogazowego. Więcej informacji na temat profilu działalności Polskiej Grupy Biogazowej i TotalEnergies znajduje się na stronach www.polskagrupabiogazowa.pl i www.totalenergies.com

Obecnie poszukujemy osoby na stanowisko:

Kierownik rejonu ds. zaopatrzenia

Miejsce pracy: woj. mazowieckie (północ), woj. warmińsko-mazurskie

Jakie zadania czekają na Ciebie?

- Planowanie i realizacja procesów zagospodarowania masy pofermentacyjnej.
- Pozyskanie uprawnień zapewniających dostęp do gruntów rolnych celem zagospodarowania masy pofermentacyjnej (nawozu, polepszacza glebowego, odpadu).
- Prowadzenie i utrzymanie bieżących kontraktów.
- Monitorowanie i analiza rynku w celu pozyskania nowych kontrahentów i odbiorców masy pofermentacyjnej (nawozu, polepszacza glebowego, odpadu).
- Tworzenie i aktualizacja bazy danych obecnych i potencjalnych odbiorców masy pofermentacyjnej (nawozu, polepszacza glebowego, odpadu) dla poszczególnych elektrociepłowni w podległym regionie.
- Negocjowanie warunków handlowych, przygotowywanie umów i koordynacja realizacji kontraktów z obszaru gospodarowania masą pofermentacyjną.
- Koordynowanie procesów dystrybucji i nadzór nad magazynowaniem masy pofermentacyjnej.
- Przygotowywanie i nadzór nad obiegiem niezbędnej dokumentacji towarzyszącej realizowanym procesom zagospodarowania masy pofermentacyjnej.
- Przygotowywanie planów budżetowych i ich realizacja.
- Przygotowywanie na potrzeby działu cyklicznych analiz i zestawień.

Jakie są nasze oczekiwania?

- Wykształcenie wyższe (preferowane kierunki: handlowy, logistyka, rolnictwo).
- Minimum 2 - letnie doświadczenie na podobnym stanowisku szczególnie w zakresie handlu produktami dla rolnictwa oraz logistyki.
- Preferowane doświadczenie i wiedza z zakresu rolnictwa oraz obrotu produktami a także odpadami na rynku rolno spożywczym, nawozowym.
- Praktyczna znajomość procesu logistyki i sprzedaży.
- Znajomość technik negocjacji.
- Umiejętność budowania długofalowych relacji z klientami, kontrahentami.
- Analityczne myślenie.
- Umiejętność rozwiązywania problemów.
- Samodzielność, odpowiedzialność i zaangażowanie.
- Biegła obsługa komputera w tym pakietu MS Office (Word, Excel, PP).
- Znajomość języka angielskiego.
- Czynne prawo jazdy kat. B i gotowość do częstych podróży służbowych i pracy w terenie.

Oferujemy:

- Możliwość rozwoju w branży odnawialnych źródeł energii w sektorze nawozowym.
- Ciekawą, pełną wyzwań pracę.
- Wspierającą kulturę pracy.
- Zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę.
- Dofinansowanie do pakietu prywatnej opieki medycznej..
- Możliwość wykupienia karty Multisport.
- Cotygodniowa dostawa świeżych owoców do biura.
- Zajęcia ruchowe; joga.
- Szkolenia językowe; j. angielski i j.francuski.

APLIKUJ

Aby aplikować Wyślij swoje CV na adres: rekrutacja@pgbiogaz.pl

Jednocześnie informujemy, że skontaktujemy się jedynie z wybranymi Kandydatami.

Prosimy o zamieszczenie klauzuli następującej treści: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji prowadzonego przez Polska Grupa Biogazowa S.A. z siedzibą w Warszawie zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (ogólne rozporządzenie o ochronie danych)."

Tylko zielona energia!